

Dowód - rabaty inwestycyjne w naturze lub oferowanie dodatkowych świadczeń pieniężnych inwestorom, w celu odstąpienia od zakupu produktów FAKRO

Jednym z zarzutów podnoszonych przez FAKRO jest oferowanie przez VELUX dodatkowych rabatów nieujętych w oficjalnych warunkach handlowych lub innych dodatkowych świadczeń, w sytuacji, kiedy inwestor rozważa możliwość zakupu okien FAKRO. Przeważnie są to dodatkowe rabaty nieuwzględnione na fakturze za zakup okien, jak gratisowe okna, rolety, „puste” faktury marketingowe, a często również wprost gotówka. W ocenie FAKRO, praktyki takie mają miejsce szczególnie w Europie Zachodniej.

Pracownik FAKRO w Wielkiej Brytanii otrzymał kopię korespondencji mailowej pomiędzy pracownikiem VELUX Company Ltd, a inwestorem. Z treści korespondencji wynika, że brytyjska jednostka VELUX – wprost zaproponowała inwestorowi dopłatę do inwestycji w wysokości 1 800 Funtów szterlingów, co stanowiło ponad 7% wartości zamówienia. Co istotne, propozycja ta została złożona bezpośrednio po uzyskaniu przez przedstawiciela VELUX Company Ltd informacji o wykazywanym przez inwestora zainteresowaniu produktami marki FAKRO. Komisja niestety nie ustosunkowała się do ww. dowodu. Fragment korespondencji poniżej:

As this project meets our criteria we are also happy to offer project support to the value of **£1800**, this would be paid direct to [REDACTED] BACS or cheque, we would need a copy of the merchant invoice to pay this.

Regards

[REDACTED]

[REDACTED]

VELUX Company Ltd.

[REDACTED]

Ponieważ ten projekt (ta inwestycja) spełnia nasze kryteria miło nam zaoferować wsparcie o wartości 1800,00 GBP, zostanie to zapłacone bezpośrednio do przelewem lub czekiem, aby dokonać płatności będziemy potrzebowali kopii faktury marketingowej.

Na rynku niemieckim FAKRO uzyskało fakturę, w treści której wprost wskazano, że w celu uniknięcia zakupu okien FAKRO i dokonania wyboru produktów VELUX, dystrybutor niemiecki przekaże klientowi 450 Euro (dodatkowy rabat na poziomie ok. 10%). Faktura stanowi załącznik do opracowania zaś jej najistotniejszy fragment wklejono poniżej:

3 Artikelnummer: 0299990001	-1	Stück	450,00	-450,00
Gutschrift Ausgleich Velux-Fakro				

4 Um den Einkauf von Fakro-Fenstern zu vermeiden, bieten wir Ihnen Velux-Fenster an und gleichen die Differenz mit einer Gutschrift aus.

W celu uniknięcia zakupu okien FAKRO oferujemy Państwu okna VELUX i wyrównujemy różnicę kwotą 450,00 Euro.

Ustosunkowując się do powyższego dowodu, Komisja stwierdziła, że faktura została wystawiona przez dystrybutora, a nie przez VELUX, a skoro tak – to nie ma czego nawet badać. Wątek przedstawionego dowodu nie był w żaden sposób rozwijany przez Komisję. W ocenie FAKRO taka postawa Komisji ignoruje podstawy rzeczywistości gospodarczej. Dystrybutor zajmuje się sprzedażą okien. Nie ma żadnego interesu w tym, aby dopłacać 450 Euro w celu uniknięcia zakupu okien FAKRO. Jedynym podmiotem, który mógłby mieć interes w takim działaniu jest właśnie VELUX. Komisja Europejska zachowała się tak, jakby zupełnie nie dostrzegła tego wątku.